

# 知多市の課題「雇用」と「商業」

今回のみどり通信では、政策提言のために研究した統計データの分析をもとに、知多市の課題である「雇用」と「商業」について、知多半島内の5市での比較をお示しさせていただきます。以前より、主に知多市のデータをお示し知多市の雇用と商業が課題であると伝えまいりましたが、近隣市との比較まではお示しできていませんでした。

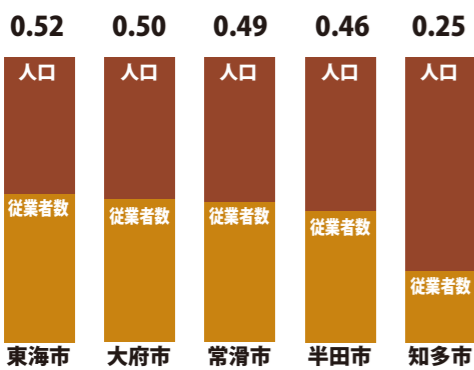
平成26年に行われた商業統計と経済センサスのデータが公表されたことから、平成28年6月の市議会において「商業環境について」一般質問を行い、現在の知多市と近隣市の状況が明らかになりました。併せて平成28年3月の市議会総務委員会の議案審査のなかで、知多市の地方消費税交付金の人口一人あたりの交付額が愛知県内の市で最も低いとの答弁があり、原因を確認したところ、「本市の場合、他市に比べて従業者数割が低いため交付額が少なくなっている。」とのことでした。そこで、「雇用」についての比較として人口一人あたりの従業者数をお示しさせていただきます。

これらの比較から知多市は、知多半島内の他市と比較して雇用も商業も概ね半分程度ということがわかりました。街の収入源ともいえる雇用や商業の規模が小さいことが、危機的な財政状況や人口減少の原因の一つであると考えられます。街の持続可能性を高めるには、雇用と商業の充実が必要不可欠です。

## 雇用

### 人口1人あたりの従業者数比較

従業者数/人口

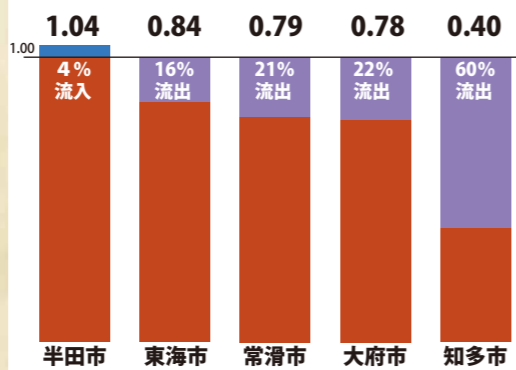


各市の人口1人あたりの従業者数を算出しました。知多市以外は概ね人口の半数程度の従業者数があります。知多市は人口の4分の1しか従業者数がなく、近隣市の半分程度しか雇用がないといえます。知多市の雇用の少なさは、危機的な財政状況や人口減少の大きな要因であると考えられます。知多市で育った子供達が知多市で住み続けられるように、雇用を増やさなければなりません。

## 商業

### 街の集客力の目安 顧客吸引力指数比較

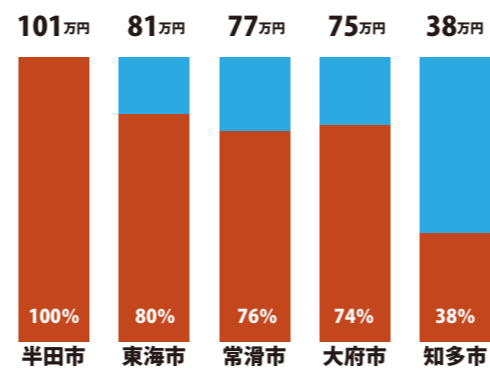
各市1人あたり小売業販売額/県一人あたり小売業販売額



各市町村の人口1人あたりの小売業販売額を県の1人あたりの小売業販売額で除した数値です。指数が1.00以上の場合、買物客を外部から引き付け、1.00未満の場合は、外部に流出しているといえます。知多市は0.4ですので、6割の消費が流出しており、流出額は年間およそ500億円と推計することができます。この額は知多市の一般会計予算のおよそ2年分に当たります。

### 人口1人あたりの小売業年間商品販売額比較

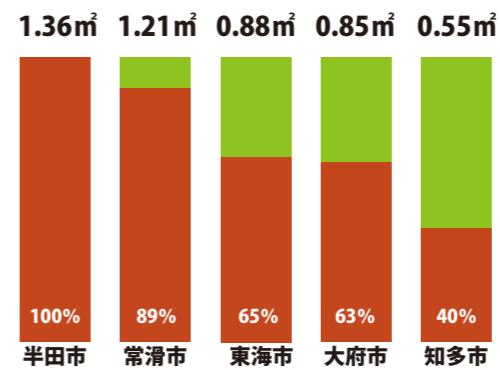
小売業年間商品販売額/人口



小売業の年間商品販売額を、各市の人口で除した金額です。知多市は最も少なく、半田市の38%しかありません。この額は、知多市民が使うお金が少ないということではなく、顧客吸引力指数と同様に、他市町で購買をするため、低くなっています。これは、知多市内に小売店が少ないことが原因です。市内にお店を増やすための施策を講じる必要があります。

### 人口1人あたりの小売業売場面積比較

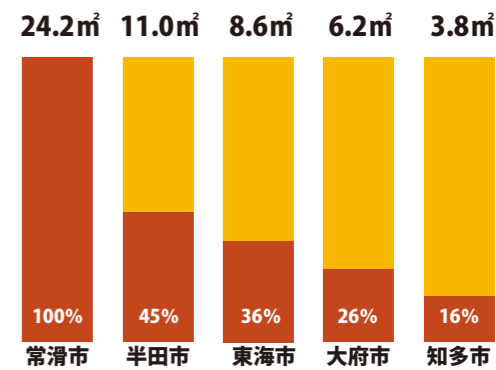
小売業売場面積/人口



小売業売場面積を各市の人口で除した数値です。知多市は最も少なく、半田市の40%しかありません。顧客吸引力指数と小売業年間商品販売額と小売業売場面積は関係性があることがお分かりいただけると思います。東海市と大府市は大型店が多いため、少ない売場面積で常滑市と同程度の販売額があります。知多市が他市並の商業力を持つには2倍程度の小売業売場面積が必要です。

### 人口1人あたりの商業系用途地域面積比較

商業地域+近隣商業地域/人口



商業系用途地域である商業地域と近隣商業地域を足した面積を各市の人口で除した数値です。知多市は最も少なく、常滑市の16%、東海市の44%しかありません。知多市の商業力が低い原因として都市計画上の問題があるといえます。商業系用途地域を増やし、商業施設を積極的に誘致する必要があると考えます。西知多道路の建設やリニアを念頭に都市計画を考えなければなりません。

# チャンス到来 今こそ変革の時

## 西知多道路・2027リニアインパクト・セントレア×2

～知多半島の激変に備えよ～

### チャンス到来、今こそ変革の時

西知多道路の整備やリニア中央新幹線の開通、セントレアの2本目の滑走路の整備など、知多市を取り巻く環境はこれから10年の間に激変することが予想されます。街の課題を解決するためにも、10年後の変化を見据えた準備となりうる投資を行う必要があります。



### 子どもたちの笑顔のために

良い街を作って次の世代に引き継ぐことは、私達大人の役目です。この街でずっとずっと、世代を超えて子どもたちの笑顔が繋がっていくために、今何をすべきでしょうか。みんなで知恵を出し合い、明るい未来を築きましょう。大切な子どもたちの笑顔のために。

# ナイナイ選記

林 秀人

### ナイナイ選挙

私、林秀人は昨年の知多市議会議員選挙において、選挙カーと選挙事務所の無い選挙「ナイナイ選挙」を実行いたしました。静かな選挙、お金のかけない選挙ということ、多くの方に評価いただけたものと感じております。今回は「ナイナイ選記」と題して、ナイナイ選挙のご報告をさせていただきます。

### 選挙の「選」は、「戦」じゃない

私は、選挙は勝つか負けるかの戦いではなく、選ばれるか選ばれないかを決めるものであると考えます。従いまして、戦記ではなく選記といたしました。

### 静かな選挙にしたかった

選挙カーについては、寝ている赤ちゃんや小さなお子さん、病気でつらい思いをされている方々、お仕事の関係で昼間にお休みになりたい方々のことを考え、少しでも静かな選挙になればと思い、選挙カーを使った街宣活動は控えさせていただきました。

### 選挙事務所は設けず、その分の費用でポスター印刷

選挙カーを使わないとともに選挙事務所も設置いたしませんでした。その分の経費を選挙ポスターの印刷代に使わせていただきました。選挙ポスターの印刷代も公費負担されますが、公費負担は受けず、自費でまかなわせていただきました。

### 日本の選挙を変えたい

私は、微力ですが、日本の選挙、そして政治を変えたいと思っています。政治を変えるには選挙を変えなくてはなりません。名前の連呼やしごらみで投票するのではなく、候補者の政策やその実行力を見比べ、票を投じるという選挙になって初めて、日本の政治が変わってゆくのではないのでしょうか。昨年の選挙はインターネット選挙が解禁されて初めての統一地方選挙でしたので、ナイナイ選挙を実行するまたとないチャンスでした。

### 若い人に政治を志してほしい

ナイナイ選挙のもう一つの目的は、お金をかけない選挙がしたかったからです。なぜか、それは、若い人に政治を志してほしいと思うからです。やる気と熱意があっても、街の課題を解決したいと望む若い人にお金をかけなくても選挙はできるんだってことを証明したかったからなんです。政策比較が中心の選挙になれば、多額の公費とたくさんのお金がかかると選挙力を使った選挙活動も、多額の費用がかかる選挙事務所設置もさほど意味を持たなくなりそうです。

### 選挙六日目、感動のお電話

選挙六日目、市内の子育て中のお母さんから、「選挙が始まってから、選挙カーの音で子どもが寝れなくなって体調を崩し、本当に困っている。選挙カーを使わない選挙をしている人がいると知り、連絡先をホームページで調べ応援の気持ちや伝えたいことをお電話をいただきました。同じようにお困りのママ友で声をかけあい、私、林ひでとをご支援くださるとのありがたいお言葉をいただきました。本当にうれしく、感動しました。ナイナイ選挙をやったよかったです。心から思える出来事でした。

### 得票率二十五%アップで当選

選挙力も選挙事務所も無い選挙活動でしたが、前回の選挙より得票率二十五%アップで当選することができました。

### 選挙費用約七万円

選挙後、選挙に使った費用を選挙管理委員会に報告しなければなりません。その金額は約七万円でした。選挙力を使っておりませんが、選挙カーのレンタル費と運転手代ももちろん公費は請求しておりません。

### 複数の同級生が同日同時に警察の取り調べ

選挙後、先祖のお墓に当選の報告をしようと岐阜県中津川市加子母へ向かって休養中に、同級生から電話がかかってきました。今朝、自分を含め同級生数人がお前の選挙のことで警察の取り調べを受けた。とのことでした。大変驚きました。しかし、公職選挙法を徹底的に調べ、絶対に違法のない議員活動と選挙運動を心がけておりますので、罪に問われることはないかと確信しておりました。

### 取り調べも覚悟

それでも、志布志事件などの例もありますので、それくらいしばらくの間は取り調べを受けることも覚悟しておりました。おそらく、前回の選挙で最下位当選の候補者が選挙力も選挙事務所も無い選挙を行うということは、買収を行っているに違いないと疑念を持たれたのだと思います。

### 実は取り調べ当日、疑いは晴れていた

一向に警察からの連絡がないので、私から「私はいつ取り調べをされますか」と電話したところ、同級生たちの取り調べ当日に疑いは晴れていたとのことでした。

### 心よりお詫び申し上げます

このことがあったため、お会いした方にご迷惑がかかってはいけないと思ひ、選挙後の当選報告は差し控えていただきました。そのため多くの方からお叱りをいただきました。本当に申し訳ありませんでした。心よりお詫び申し上げますとともに、今後とも御指導、御鞭撻の程よろしくお願い申し上げます。